



Masters Profesionales

Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales + 13 Créditos
ECTS



INESEM
BUSINESS SCHOOL

INESEM BUSINESS SCHOOL

Índice

Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales + 13 Créditos ECTS

1. Sobre INESEM
2. Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales + 13 Créditos ECTS

[Descripción](#) / [Para que te prepara](#) / [Salidas Laborales](#) / [Resumen](#) / [A quién va dirigido](#) /

[Objetivos](#)

3. Programa académico
4. Metodología de Enseñanza
5. ¿Por qué elegir INESEM?
6. Orientación
7. Financiación y Becas

SOBRE INESEM BUSINESS SCHOOL



INESEM Business School como Escuela de Negocios Online tiene por objetivo desde su nacimiento trabajar para fomentar y contribuir al desarrollo profesional y personal de sus alumnos. Promovemos ***una enseñanza multidisciplinar e integrada***, mediante la aplicación de ***metodologías innovadoras de aprendizaje*** que faciliten la interiorización de conocimientos para una aplicación práctica orientada al cumplimiento de los objetivos de nuestros itinerarios formativos.

En definitiva, en INESEM queremos ser el lugar donde te gustaría desarrollar y mejorar tu carrera profesional. ***Porque sabemos que la clave del éxito en el mercado es la "Formación Práctica" que permita superar los retos que deben de afrontar los profesionales del futuro.***



Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales + 13 Créditos ECTS



DURACIÓN	1500
PRECIO	1795 €
CRÉDITOS ECTS	13
MODALIDAD	Online

Entidad impartidora:



INESEM
BUSINESS SCHOOL

Programa de Becas / Financiación 100% Sin Intereses

Titulación Masters Profesionales

Titulación múltiple:

- Título Propio Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales expedido por el Instituto Europeo de Estudios Empresariales (INESEM)
- Título Propio Universitario en Derecho Internacional y Comercio Exterior expedido por la Universidad Antonio de Nebrija con 5 créditos ECTS
- Título Propio Universitario en Controller Financiero expedido por la Universidad Antonio de Nebrija con 8 créditos ECTS

“Enseñanza no oficial y no conducente a la obtención de un título con carácter oficial o certificado de profesionalidad”

Resumen

Actualmente, casi 150.000 empresas de nuestro país exportan sus bienes y servicios al exterior. Cifra que crece sin cesar cada día. Este hecho, ha provocado un aumento de la demanda de profesionales con conocimientos específicos en derecho de empresas. ¿Quieres convertirte en un experto en esta materia y trabajar en un sector en pleno auge? Matricúlate en el Master en Derecho Mercantil.

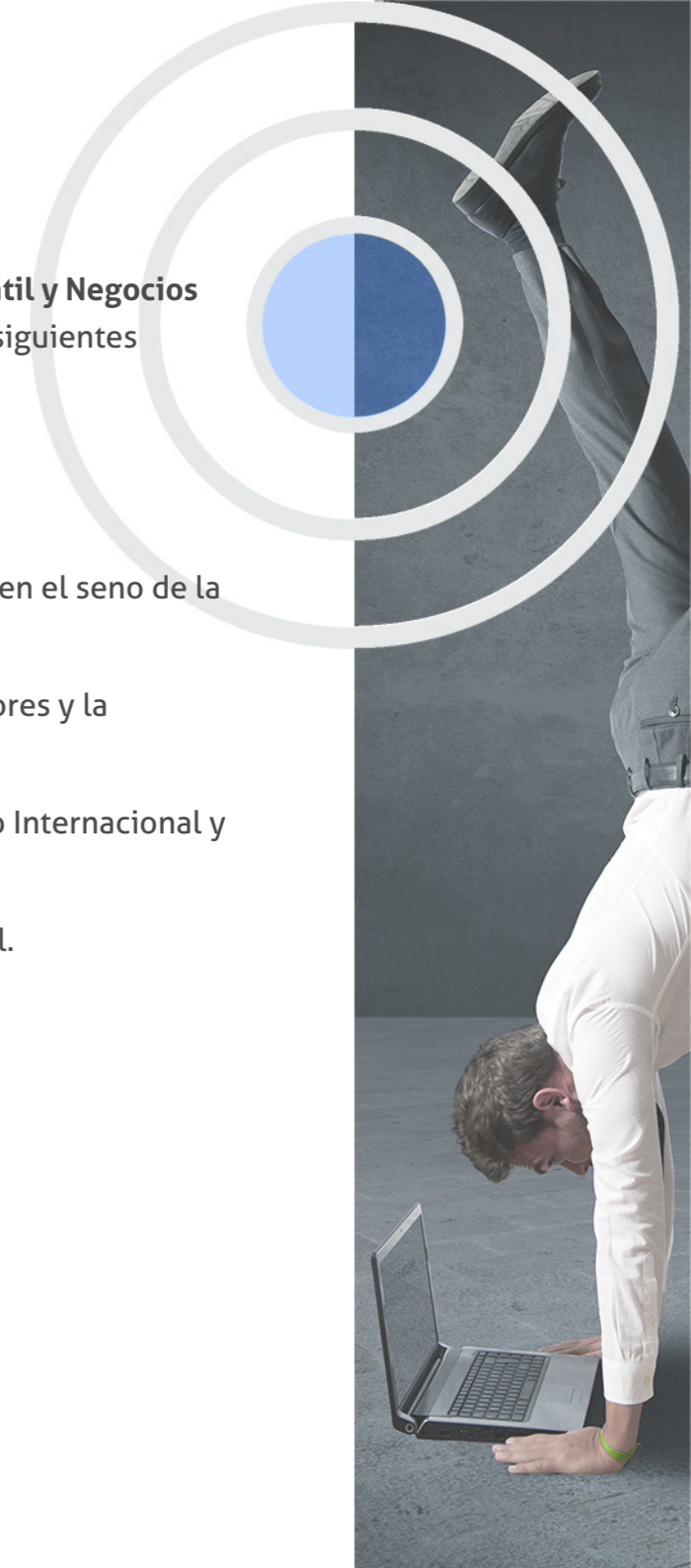
A quién va dirigido

Dirigido a profesionales dedicados al ámbito de las ciencias jurídicas y empresariales, que disponen de grados en administración y dirección de empresas, derecho o economía, entre otros, que quieran orientar su carrera profesional en esta dirección. El Master en Derecho Mercantil, así mismo, es una gran oportunidad para cualquier persona en posesión de un título que desee incrementar sus conocimientos en este campo.

Objetivos

Con el Masters Profesionales **Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales + 13 Créditos ECTS** usted alcanzará los siguientes objetivos:

- Conocer el proceso de constitución de sociedades.
- Analizar los aspectos laborales, fiscales y jurídicos en el seno de la organización.
- Estudiar las características del concurso de acreedores y la administración concursal.
- Adquirir los conocimientos claves sobre el Derecho Internacional y Comercio Exterior.
- Dominar los métodos de contratación internacional.





¿Y, después?

Para qué te prepara

El Master en Derecho Mercantil, proporciona al alumnado la formación necesaria para implementar y desarrollar una estrategia empresarial en el marco internacional. Además, el alumno conocerás los aspectos necesarios para la constitución de sociedades mercantiles, los tributos directos, indirectos y especiales, así como los puntos fuertes de la dirección internacional de negocios, entre los que se encuentra el marketing internacional. ¡Conviértete en un experto en Derecho Mercantil!

Salidas Laborales

Tras la correcta finalización del Master en Derecho Mercantil, los estudiantes podrán desempeñar su labor en el Departamento Jurídico, realizando las funciones propias, por ejemplo, de un Abogado Mercantilista. De igual manera podrán ocupar otros puestos como Especialista en Derecho de Empresa, Perito Judicial, Consultor Fiscal de personas físicas, Consultor Fiscal de Personas Jurídicas, entre otros. Además de esto, estarás capacitado para emprender con tu propia Asesoría Jurídica.

¿Por qué elegir INESEM?



PROGRAMA ACADÉMICO

Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales + 13 Créditos ECTS

Módulo 1. **Introducción al derecho de la empresa**

Módulo 2. **Derecho de sociedades mercantiles**

Módulo 3. **El concurso de acreedores**

Módulo 4. **Procedimiento concursal**

Módulo 5. **Derecho internacional y comercio exterior**

Módulo 6. **Internacionalización de la empresa**

Módulo 7. **Elaboración y análisis de estados financieros**

Módulo 8. **Análisis financiero y patrimonial**

Módulo 9. **Gestión de la tesorería**

Módulo 10. **Proyecto final de máster**

Módulo 1. Introducción al derecho de la empresa

Unidad didáctica 1. Elementos configuradores de la empresa

1. Derecho Mercantil y empresa
2. El patrimonio empresarial
3. El empresario y comerciante
4. Publicidad de la actividad empresarial: el Registro Mercantil

Unidad didáctica 2. Sujetos de la actividad empresarial

1. Los profesionales mercantiles
2. El fabricante y el importador
3. El factor
4. Los consumidores y usuarios
5. Los stakeholders y partners
6. El autónomo

Unidad didáctica 3. Glosario derecho de la empresa

1. Conceptos generales
2. Sujetos

Unidad didáctica 1.

Derecho preconcursal

Unidad didáctica 2.

Marco normativo del derecho concursal

1. Introducción y antecedentes
2. Ley 3. Real Decreto-ley 4. Ley 5. Ley 6. Ley 7. Ley 8. Ley 9. Ley 10. Real Decreto Legislativo 11. Ley 12. Normativa internacional
3. Ejercicio práctico resuelto Determinación de la normativa aplicable

Unidad didáctica 3.

El concurso de acreedores

1. Introducción al concurso de acreedores
2. Condiciones necesarias para el concurso
3. Solicitud del concurso
4. Declaración del concurso
5. Concursos conexos
6. Ejercicio práctico resuelto Solicitud de concurso y efectos

Unidad didáctica 4.

Órganos concursales: juez del concurso y administración concursal

1. El Juez del Concurso
2. Naturaleza jurídica de la administración concursal
3. Administración concursal
4. Ejercicio práctico resuelto Cálculo de la retribución del Administrador Concursal

Unidad didáctica 5.

Efectos del concurso de acreedores

1. Los efectos consecuencia de la declaración del concurso
2. Efectos del concurso sobre el deudor
3. Efectos del concurso sobre los acreedores
4. Efectos del concurso sobre los contratos
5. Ejercicio práctico resuelto Efectos de la declaración de concurso necesario

Módulo 3.

El concurso de acreedores

Unidad didáctica 1.

Derecho concursal: aproximación

1. Introducción al Derecho Concursal
2. Acuerdos de refinanciación
3. Acuerdo extrajudicial de pagos
4. Ejercicio práctico resuelto Aproximación al concurso de acreedores

Unidad didáctica 2.

Marco normativo del derecho concursal

1. Introducción y antecedentes
2. Ley 22/2003, de 9 de julio, Concursal
3. Real Decreto-ley 3/2009, de 27 de marzo, de medidas urgentes en materia tributaria, financiera y concursal ante la evolución de la situación económica
4. Ley 13/2009, de 3 de noviembre, de reforma de la legislación procesal para la implantación de la nueva Oficina judicial
5. Ley 38/2011, de 10 de octubre, de reforma de la Ley /, de de julio, Concursal
6. Ley 14/2013, de 27 de septiembre, de apoyo a los emprendedores y su internacionalización
7. Ley 17/2014, de 30 de septiembre, por la que se adoptan medidas urgentes en materia de refinanciación y reestructuración de deuda empresarial
8. Ley 9/2015, de 25 de mayo, de medidas urgentes en materia concursal
9. Ley 25/2015, de 28 de julio, de mecanismo de segunda oportunidad, reducción de la carga financiera y otras medidas de orden social
10. Normativa internacional
11. Ejercicio práctico resuelto Determinación de la normativa aplicable

Unidad didáctica 3.

El concurso de acreedores

1. Introducción al concurso de acreedores
2. Condiciones necesarias para el concurso
3. Solicitud del concurso
4. Declaración del concurso
5. Concursos conexos
6. Ejercicio práctico resuelto Solicitud de concurso y efectos

Unidad didáctica 4.

Órganos concursales: juez del concurso y administración concursal

1. El Juez del Concurso
2. Naturaleza jurídica de la administración concursal
3. Administración concursal
4. Ejercicio práctico resuelto Cálculo de la retribución del Administrador Concursal

Unidad didáctica 5.

Efectos del concurso de acreedores

1. Los efectos consecuencia de la declaración del concurso
2. Efectos del concurso sobre el deudor
3. Efectos del concurso sobre los acreedores
4. Efectos del concurso sobre los contratos
5. Ejercicio práctico resuelto Efectos de la declaración de concurso necesario

Módulo 4.

Procedimiento concursal

Unidad didáctica 1.

El proceso concursal i: aspectos generales

1. Aspectos jurídicos
2. Configuración general del proceso concursal
3. Reglas del procedimiento
4. El pago de las tasas
5. Ejercicio práctico resuelto El proceso concursal

Unidad didáctica 2.

El proceso concursal ii: fase común

1. Introducción a la fase común del proceso concursal
2. Informe de la administración concursal
3. Determinación de la masa activa
4. Determinación de la masa pasiva
5. Finalización: convenio o liquidación
6. Tramitación mediante el procedimiento abreviado
7. Ejercicio práctico resuelto Recursos

Unidad didáctica 3.

El proceso concursal iii: el convenio concursal

1. Naturaleza y aspectos generales
2. Tipología de las propuestas de convenio
3. Tramitación ordinaria
4. Eficacia del convenio
5. Cumplimiento del convenio
6. Ejercicio práctico resuelto Aceptación del Convenio

Unidad didáctica 4.

El proceso concursal iv: la liquidación concursal

1. Introducción a la liquidación concursal
2. Apertura de la fase de liquidación
3. Tramitación de la liquidación
4. Finalización
5. Ejercicios práctico resuelto Solicitud de apertura de la fase de liquidación

Unidad didáctica 5.

El proceso concursal v: conclusión del concurso

1. Conclusión del Concurso: Introducción
2. Supuestos de hecho
3. Tramitación de la conclusión del concurso
4. Consecuencias de la conclusión del concurso
5. Reapertura del concurso
6. Ejercicio práctico resuelto Recurso de apelación

Unidad didáctica 1.

Elementos e historia del comercio internacional

1. ¿Qué es el Comercio Internacional?
2. Historia del Comercio Internacional
3. Beneficios del Comercio Internacional para las organizaciones
4. Importaciones y exportaciones
5. Actores del Comercio Internacional

Unidad didáctica 2.

Componentes del comercio internacional

1. Tipos de empresas en Comercio Internacional
2. El empresario individual: características y actividad
3. El empresario social: tipos y actividad
4. Las sociedades en el ámbito del Comercio Internacional
5. Funcionamiento y colaboración de sociedades internacionales
6. Sociedades en la Unión Europea

Unidad didáctica 3.

Organizaciones internacionales públicas y privadas

1. Concepto y gestión de los organismos internacionales
2. Naciones Unidas, OMC y otros organismos de gestión del Comercio Internacional
3. Entidades internacionales para la cooperación económica

Unidad didáctica 4.

Regulación del comercio internacional en España

1. Aranceles, aduanas, importación y exportación en España
2. Normativa de la Unión Europea influyente en el Comercio Internacional en España
3. Marco de la política comercial multilateral

Unidad didáctica 5.

El contrato en comercio internacional

1. Concepto, factores y riesgo de la contratación internacional
2. Convenios y principios de la contratación internacional
3. Componentes y tipos de contrato internacional
4. Etapas del contrato internacional
5. Incumplimiento y tiempos del contrato
6. Tipos de cláusulas en la contratación internacional

Unidad didáctica 6.

Derecho internacional privado en el comercio internacional

1. Introducción al derecho internacional privado
2. Encuadre del Comercio Internacional en la legislación estatal
3. Desarrollo legal del Convenio de Roma de 1980 y del Reglamento de Roma I
4. Régimen jurídico del Reglamento de Roma I
5. Normas imperativas para el Comercio Internacional

Unidad didáctica 7.

Los contratos de compraventa en el ámbito internacional

1. Concepto y modalidades de compraventa internacional
2. Libertad de comercio en la Unión Europea
3. UNCITRAL y regulación de la Lex Mercatoria
4. La compraventa internacional según la Convención de Viena de 1980
5. Concepto, tipos y aplicación práctica de INCOTERMS

Unidad didáctica 8.

Métodos de resolución de conflictos en comercio internacional

1. Tipos de resolución de conflictos del Comercio Internacional
2. Resolución del conflicto a través de la jurisdicción estatal
3. El arbitraje como mecanismo para resolución de conflictos en Comercio Internacional
4. Intervención judicial en los procesos de arbitraje

Unidad didáctica 9.

Métodos de financiación en comercio internacional

1. Funcionamiento y estructura del mercado de divisas
2. Créditos para exportaciones e importaciones
3. Elección de divisas para la financiación

Unidad didáctica 10.

Apoyo financiero para el comercio internacional

1. Organismos públicos de financiación
2. Tipos de desgravaciones por operaciones internacionales
3. Áreas con regímenes fiscales especiales

Módulo 6.

Internacionalización de la empresa

Unidad didáctica 1.

Joint-ventures

1. Las alianzas comerciales o Joint-Ventures
2. Elaboración del acuerdo base de una Joint-Venture
3. La elección del socio
4. Formas de financiación
5. Aspectos fiscales a la hora de diseñar la operación
6. La terminación y salida de la Joint-Venture

Unidad didáctica 2.

Reconocimiento y registro de sociedades

1. Reconocimiento de empresas extranjeras
2. Marco normativo de la transferencia de la sede social
3. Concepto de sucursal
4. Concepto de filial
5. El concepto de la inversión extranjera

Unidad didáctica 3.

Modificaciones estructurales

1. Introducción
2. Transformación de la sociedad
3. Adquisiciones y fusiones empresariales
4. Escisiones y cesiones
5. Management buy out & management buy in

Unidad didáctica 4.

Agrupaciones societarias

1. Agrupación de Interés Económico
2. Contrato de cuentas en participación
3. A la búsqueda de nuevos socios
4. Uniones temporales de empresa
5. Grupo de Sociedades

Unidad didáctica 5. Cuentas anuales consolidadas

1. Documentos que integran las cuentas anuales
2. Balance consolidado
3. Cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas
4. Estado de cambios en el Patrimonio Neto Consolidado
5. Memoria Consolidada

Módulo 7. Elaboración y análisis de estados financieros

Unidad didáctica 1. Introducción a los análisis financieros

1. Introducción
2. Balance de situación
3. Cuenta de pérdidas y ganancias
4. Estado de cambios en el patrimonio neto
5. Estado de flujos de efectivo
6. Memoria

Unidad didáctica 2. Estructura y análisis del balance de situación

1. Introducción
2. Estructura del balance de situación
3. Fondo de maniobra
4. Equilibrio patrimonial
5. Análisis de porcentajes verticales y horizontales

Unidad didáctica 3. Estructura y análisis de la cuenta de explotación

1. Introducción
2. Cuenta de pérdidas y ganancias
3. Contabilidad analítica
4. Organización funcional de la cuenta de resultados
5. Cálculo del punto muerto
6. Cálculo del apalancamiento operativo
7. Obtención de porcentajes verticales y horizontales
8. Análisis de la cuenta de resultados

Unidad didáctica 4.

Análisis del estado de cambios en el patrimonio neto

1. Introducción
2. Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto
3. PGC y patrimonio neto
4. Estado de gastos e ingresos reconocidos
5. Estado total de cambios en el patrimonio neto
6. Reformulación de las cuentas anuales
7. Análisis del estado de cambio en el patrimonio neto

Unidad didáctica 5.

Análisis del estado de flujos de efectivo

1. Introducción
2. Estructura del estado de flujos de efectivo
3. Flujos de efectivo en las actividades de explotación
4. Flujos de efectivo en las actividades de inversión
5. Flujos de efectivo en las actividades de financiación
6. Efecto de las variaciones de los tipos de cambio
7. Análisis del estado de flujos de efectivo

Módulo 8.

Análisis financiero y patrimonial

Unidad didáctica 1.

Riesgo financiero y análisis

1. Definición y características del riesgo financiero
2. Tipologías del riesgo financiero
3. El equilibrio financiero
4. Índice del fondo de rotación o capital corriente

Unidad didáctica 2.

Análisis de masas patrimoniales

1. Cuentas anuales de la organización
2. Balance de situación
3. Cuenta de resultados
4. Fondo de rotación o maniobra

Unidad didáctica 3.

Análisis económico-financiero de la empresa

1. Análisis de la rentabilidad económica
2. Análisis de la rentabilidad financiera
3. Cálculo del apalancamiento financiero
4. Ratios para analizar la liquidez y solvencia de la empresa
5. Ratios para analizar el endeudamiento de la empresa

Unidad didáctica 4.

Clientes, proveedores y flujos de caja

1. Análisis de los proveedores
2. Análisis de los clientes
3. Evaluación del riesgo

Unidad didáctica 5.

El estado de flujos de efectivo

1. Elementos del estado de flujos de efectivo
2. Flujos de efectivo de las actividades de explotación
3. Flujos de efectivo de las actividades de inversión
4. Flujos de efectivo de las actividades de financiación

Unidad didáctica 6.

Introducción al sistema financiero

1. Conceptos básicos
2. Fuentes de financiación

Módulo 9.

Gestión de la tesorería

Unidad didáctica 1.

Normativa mercantil y fiscal que regula los instrumentos financieros

1. Intermediarios financieros y Agentes económicos
2. Características y finalidad de los instrumentos financieros al servicio de la empresa
3. La Ley Cambiaria y del Cheque
4. La Letra de Cambio
5. El Pagaré
6. Otros medios de cobro y pago Características y finalidad
7. Identificación de tributos e impuestos

Unidad didáctica 2.

Métodos básicos de control de tesorería

1. Punteo de movimientos en tarjetas
2. Gestión de tesorería a través de banca online
3. Obtención y cumplimentación de documentos oficiales a través de internet
4. El presupuesto de tesorería
5. El libro de caja
6. El libro de bancos

Unidad didáctica 3.

Operaciones financieras y comerciales

1. Cuentas corrientes
2. Cuentas de crédito
3. Cálculo de comisiones bancarias

Unidad didáctica 4.

Presentación de documentación oficial

1. Formas de presentar la documentación sobre cobros y pagos
2. Organismos a los que presentar documentación
3. Presentación de la documentación a través de internet
4. Descarga de programas de ayuda a para la cumplimentación de documentos de pago
5. Utilización de mecanismos de pago en entidades financieras a través de internet
6. Utilización de Banca on line

Unidad didáctica 5.

El presupuesto de tesorería

1. El Cash - Management
2. El plan de financiación a corto plazo
3. El presupuesto de pagos a corto plazo
4. Ingresos previstos a corto plazo
5. Análisis de desviaciones

Unidad didáctica 6.

Aplicación de programas de gestión de tesorería

1. La Hoja de Caja
2. El Presupuesto de Tesorería

metodología de aprendizaje

La configuración del modelo pedagógico por el que apuesta INESEM, requiere del uso de herramientas que favorezcan la colaboración y divulgación de ideas, opiniones y la creación de redes de conocimiento más colaborativo y social donde los alumnos complementan la formación recibida a través de los canales formales establecidos.



Con nuestra metodología de aprendizaje online, el alumno comienza su andadura en INESEM Business School a través de un campus virtual diseñado exclusivamente para desarrollar el itinerario formativo con el objetivo de mejorar su perfil profesional. El alumno debe avanzar de manera autónoma a lo largo de las diferentes unidades didácticas así como realizar las actividades y autoevaluaciones correspondientes.

El equipo docente y un tutor especializado harán un *seguimiento exhaustivo*, evaluando todos los progresos del alumno así como estableciendo una línea abierta para la resolución de consultas.

Nuestro sistema de aprendizaje se fundamenta en *cinco pilares* que facilitan el estudio y el desarrollo de competencias y aptitudes de nuestros alumnos a través de los siguientes entornos:

Secretaría

Sistema que comunica al alumno directamente con nuestro asistente virtual permitiendo realizar un seguimiento personal de todos sus trámites administrativos.

Campus Virtual

Entorno Personal de Aprendizaje que permite gestionar al alumno su itinerario formativo, accediendo a multitud de recursos complementarios que enriquecen el proceso formativo así como la interiorización de conocimientos gracias a una formación práctica, social y colaborativa.

Revista Digital

Espacio de actualidad donde encontrar publicaciones relacionadas con su área de formación. Un excelente grupo de colaboradores y redactores, tanto internos como externos, que aportan una dosis de su conocimiento y experiencia a esta red colaborativa de información.

Revista Digital

Secretaría

5

pilares del método

Webinars

Campus Virtual

Comunidad

Comunidad

Espacio de encuentro que permite el contacto de alumnos del mismo campo para la creación de vínculos profesionales. Un punto de intercambio de información, sugerencias y experiencias de miles de usuarios.

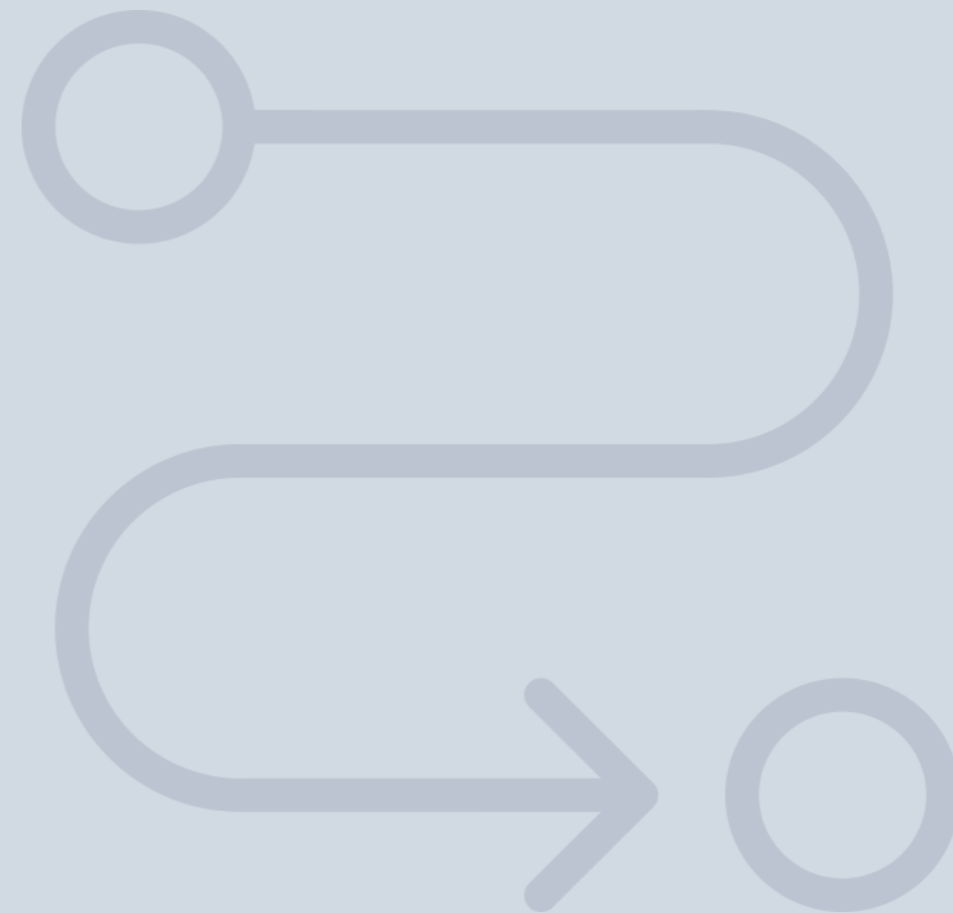
Webinars

Píldoras formativas mediante el formato audiovisual para complementar los itinerarios formativos y una práctica que acerca a nuestros alumnos a la realidad empresarial.



SERVICIO DE **Orientación** de Carrera

Nuestro objetivo es el asesoramiento para el desarrollo de tu carrera profesional. Pretendemos capacitar a nuestros alumnos para su adecuada adaptación al mercado de trabajo facilitándole su integración en el mismo. Somos el aliado ideal para tu crecimiento profesional, aportando las capacidades necesarias con las que afrontar los desafíos que se presenten en tu vida laboral y alcanzar el éxito profesional. Gracias a nuestro Departamento de Orientación de Carrera se gestionan más de 500 convenios con empresas, lo que nos permite contar con una plataforma propia de empleo que avala la continuidad de la formación y donde cada día surgen nuevas oportunidades de empleo. Nuestra bolsa de empleo te abre las puertas hacia tu futuro laboral.



Financiación y becas

En INESEM

Ofrecemos a nuestros alumnos facilidades económicas y financieras para la realización del pago de matrículas,

todo ello
100%
sin intereses.

INESEM continúa ampliando su programa de becas para acercar y posibilitar el aprendizaje continuo al máximo número de personas. Con el fin de adaptarnos a las necesidades de todos los perfiles que componen nuestro alumnado.



20%

Beca desempleo

Para los que atraviesen un periodo de inactividad laboral y decidan que es el momento idóneo para invertir en la mejora de sus posibilidades futuras.

15%

Beca emprende

Nuestra apuesta por el fomento del emprendimiento y capacitación de los profesionales que se han aventurado en su propia iniciativa empresarial.

10%

Beca alumnos

Como premio a la fidelidad y confianza de los alumnos en el método INESEM, ofrecemos una beca a todos aquellos que hayan cursado alguna de nuestras acciones formativas en el pasado.

Masters Profesionales

Master en Derecho Mercantil y Negocios Internacionales
+ 13 Créditos ECTS

Impulsamos tu carrera profesional



INESEM
BUSINESS SCHOOL

www.inesem.es



958 05 02 05 formacion@inesem.es

Gestionamos acuerdos con más de 2000 empresas y tramitamos más de 500 ofertas profesionales al año.
Facilitamos la incorporación y el desarrollo de los alumnos en el mercado laboral a lo largo de toda su carrera profesional.